

Wir sind ein junges und innovatives Unternehmen der Medizintechnik im Bereich robotergesteuerter Interventionen. Mit unseren Produkten sind wir international präsent. Unsere kurzen Entscheidungswege und flache Hierarchien, sowie unsere Kooperationen mit weltweit führenden Partnern in der Medizintechnik eröffnen Ihnen beste Perspektiven in einem dynamischen, kreativen und wachsenden Unternehmen Karriere zu machen. In unserem interdisziplinären, internationalen, motivierten und erfahrenen Team verstehen wir es, Ideen und Synergieeffekte für den gemeinsamen Erfolg zu nutzen. Weitere Informationen zu unserem Unternehmen und unseren Produkten entnehmen Sie bitte unserer Homepage [www.interventional-systems.com](http://www.interventional-systems.com).



Für Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen

## **Account Manager / Vertrieb (m/w/d)**

### **Ihre Hauptaufgaben:**

- Vertrieb der Interventional Systems Produkte in einem definierten Verkaufsgebiet
- Betreuung von Bestandskunden
- Ausbau des Gebiets durch Gewinnung von Neukunden
- Zusammenarbeit mit medizinischem, technischem und kaufmännischem Fachpersonal in Krankenhäusern und Praxen
- Einweisung in die sachgerechte Handhabung der Medizinprodukte gemäß Medizinproduktegesetz
- Professionelle und effektive Kommunikation mit diversen Abteilungen
- Teilnahme an relevanten Messen und Kongressen
- Durchführung von Workshops

**Ihr Profil:**

- Ausbildung in einem medizinisch/technischen Beruf z.B. MTA/RTA, eine kaufmännische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung, Zusatzqualifikationen oder Ausbildung im gesundheitsnahen Bereich
- Vertriebserfahrung, vorzugsweise aus dem medizinischen Umfeld
- Produkt und Marktkenntnisse bzw. die Bereitschaft diese sich anzueignen
- Fundiertes Technisches Verständnis
- Erfahrungen mit QM-Systemen und Projektmanagement sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit IT, insbesondere den MS Office-Anwendungen
- Sehr gute Deutsch Kenntnisse in Wort und Schrift
- Aufgeschlossenheit gegenüber einer Tätigkeit im internationalen Umfeld, Reisebereitschaft und gute Englischkenntnisse
- Strukturierte, zielgerichtete und proaktive Arbeitsweise
- Hohes Verhandlungsgeschick und analytische Fähigkeiten
- Sozialkompetenz, Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Hohe Belastbarkeit, Flexibilität und Ausdauer

**Wir bieten Ihnen:**

- Einen attraktiven Arbeitsplatz und flache Hierarchien mit direktem Kontakt
- Spannende Aufgaben in der Medizintechnik mit dem Ziel einer besseren Patientenversorgung
- Perspektiven in einem wachsenden, interdisziplinären und internationalen Unternehmen
- Angenehmes Betriebsklima in einem jungen, kreativen und dynamischen Team
- Eine Firmenkultur, die Entwicklung fördert und Engagement und Enthusiasmus belohnt

Ihr Arbeitsplatz befindet sich in der Ulrichstr. 40, 86836 Untermeitingen (DE), mit guter Verkehrsanbindung (Bahn, B17) in Richtung Augsburg und München.

Bitte schicken Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Referenzen an [bewerbung@interventional-systems.com](mailto:bewerbung@interventional-systems.com) einschließlich des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

iSYS Medizintechnik GmbH, Bergwerksweg 21, 6370 Kitzbühel / Austria  
[www.interventional-systems.com](http://www.interventional-systems.com)